

CURRICULUM VITAE

Personlig baggrund

Navn: Kenneth Vesterbo Brønner
Adresse: Binderupvej 8
6091 Bjert
Tlf.: 2063 9733
Email: kenneth@bronner.dk
LinkedIn: www.linkedin.com/in/kenneth-brønner/
Alder: 32 år
Civil status: Gift



Profil

Jeg brænder for salgsadministration og motiveres af at være den strukturerede ankermand, som skaber rygraden i salgsteamet, og dermed et solidt fundament for den eksterne salgsorganisation. Står du og mangler en stærk profil i dit interne salgsteam, som gennem gode processer og en udviklingsorienteret tankegang kan skabe resultater på din bundlinje, så er det mig du leder efter.

Erhvervs erfaring

2016 - 2018

Værkstedschef hos Kragmann A/S, Middelfart

Arbejdsopgaver:

- Overordnet ledelse af værksted.
- Regnskabs- og budgetansvar.
- Reklamationsansvarlig.
- Salg af servicekontrakter.
- Optimering af arbejdsgange på værksted.
- Rådgivning og vejledning af underforhandlere.
- Udarbejdelse af markedsføringsplaner

Særlige resultater:

- Strukturerede og skabte overblik over værkstedsøkonomien, og skabte ad den vej økonomisk overskud.
- Flyttede Kragmann A/S til højeste New Holland Top Partner Niveau.
- Skabte nye indkøbs- og salgsstrategier for forbrugsvarer på værkstedet, således disse blev faktureret ud til kunder.

2013 - 2015

Produkt ansvarlig hos Maskinhandler Indkøbsringen, Vejle

Arbejdsopgaver:

- Produktansvarlig for foder, transport og sprøjteteknik.
- Udarbejdelse af markedsanalyser og statistik.
- Udarbejdelse af strategi, markedsplaner og budgetter.
- Planlægning og afvikling af salgskurser.
- Opfølgning og deltagelse i produktudvikling
- Deltagelse i messer og forhandlerarrangementer.

Særlige resultater:

- Opbygning af specialistnetværk internt i MI's forhandler-netværk med speciale i KUHN sprøjteteknik.
- Optimering af de daglige arbejdsgange og redskaber som salgsafdelingen brugte.

2011 - 2013

Reservedelskonsulent hos Maskinhandler Indkøbsringen, Vejle

Arbejdsopgaver:

- Teknisk rådgivning af forhandlere i Danmark og Sverige.
- Lager disponering og indkøb.
- Vedligehold af stamdata på reservedele.
- Udarbejdelse og afvikling af kurser for reservedelspersonale.
- Udarbejdelse af markedsføringsstrategier og salgsmaterialer.
- Deltagelse ved messer og forhandlerarrangementer.
- Besøge forhandlere med henblik på fælles optimering af aktiviteter

Særlige resultater:

- Færdiggørelse og udarbejdning af et komplet quickliste system for opslag af sliddele og hurtigløber dele.
- Opbygning og opstart af uddannelsesprogram for reservedels personale hos forhandlere.

2009 - 2011

Fodermester hos Gårdejer Kurt Johansen, Egtved

Uddannelse

- 2017-2020** Diplomuddannelse, IBA Erhvervsakademiet Kolding
Speciale: International Handel & Markedsføring
- 2012** Enkeltfags studie i statistik, Syddansk Universitet
- 2009** Merkonomfag i afsætning, Erhvervsakademiet Lillebælt
- 2007 - 2009** Jordbrugsteknolog, Erhvervsakademiet Lillebælt
Speciale: Økonomi og marketing
- 2005 - 2006** Grunduddannelsen til landmand for studenter, Dalum Landbrugsskole
Valgfagslinie: Kvæghold
- 2002 - 2005** HTX Studentereksamen, Dalum Uddannelsescenter
Valgfagslinie: Natur og Landbrug

Kurser

- 2016** Gør de svære samtaler lettere, Leder Coach Pia Markersen, Ballerup
- 2015** Nyudnævnt leder, Ledernes uddannelsescenter, Amager

Sprog:

- Engelsk: Flydende i skrift og tale
Tysk: Samtale niveau
Svensk: Samtale niveau
Fransk: Begynderniveau

IT:

- Jeg behersker og har erfaring med følgende
- MS Office pakken
 - Dynamics AX
 - Navision (DSM)
 - Windows
 - Apple IOS

Familie og Fritid

Jeg er gift med Majbritt, som er laborant og sammen har vi 2 døtre. I min fritid bruger jeg selvfølgelig meget tid med familien, men vores hus og have bruger jeg også meget af min fritid på. Vi har netop afsluttet et større renoveringsprojekt og skal derfor nu til for alvor at nyde at være husejere.

Hvad sport angår, motions og styrketræner jeg i vores lokale fitnesscenter. Derudover bor vi i et naturområde, hvor jeg kører på mountainbike i weekenderne.